

A black and white photograph showing a group of people in an office setting. In the foreground, a man with glasses and a beard is looking towards the right, holding a smartphone. Behind him, another man is looking at the phone. In the background, two women are standing near a whiteboard, one of whom is pointing at it. The overall atmosphere is professional and collaborative.

STEIGEN SIE EIN!

Wir vertreiben deutschlandweit exklusiv Klima- und Heizsysteme des japanischen Markenherstellers HITACHI und unterhalten in der ganzen Bundesrepublik, von Hamburg bis München, mehrere Filialen.

Für unsere Standorte in Hamburg, München, Berlin, Frankfurt, Wuppertal und Stuttgart suchen wir:

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

für die Geschäftsbereiche Klima-, Heiz- und Kaltwassersysteme

Neben erfahrenen Mitarbeitern integrieren wir gerne motivierte Berufsanfänger in unser Team, die sich zutrauen, uns im Verkauf unserer innovativen Produkte zu unterstützen. Eigenständige Betreuung der Kaut-Fachpartner in Ihrem Verkaufsgebiet sowie ein stetiger Ausbau Ihres Kundenstammes gehören genauso zu Ihren Aufgaben wie Projektplanung bis hin zur Angebotsausarbeitung.

Ihre Aufgaben

- Professionelle Betreuung und Beratung unserer Kunden, auch persönlich vor Ort oder bei den Projekten
- Projektmanagement und -organisation
- Angebotserstellung auf Basis von Ausschreibungen und Kundenanfragen
- Auslegung und Kalkulation bis zur Planung von Klima- und Wärmepumpensysteme
- Prüfung der eingehenden Bestellungen, enge Zusammenarbeit mit dem Backoffice

Sie haben

- bestenfalls (kein muss) eine handwerkliche Ausbildung genossen, erste Erfahrungen in der technischen Gebäudeausrüstung gesammelt, Klima- und Wärmepumpentechnik, Kältekreisläufe, Ventilatoren und Regelungen sind für Sie keine Unbekannten
- Spaß daran, mit Kunden persönlich, aber auch per Telefon und E-Mail zu kommunizieren, und kommen auch auf der Baustelle vor Ort zurecht
- Freude und Interesse daran, sich einzubringen und den Kundenstamm auszubauen und zu pflegen
- ein ausgeprägtes technisches Verständnis sowie verkäuferisches Talent
- Durchsetzungsvermögen sowie hohes Engagement
- einen Führerschein Klasse B

Wir bieten

- einen sicheren und abwechslungsreichen Arbeitsplatz
- ein gutes Arbeitsklima in einem aufgeschlossenen Team mit flachen Hierarchien
- ein interessantes Tätigkeitsfeld in Theorie und Praxis in einem ständig stark wachsenden Markt
- eine fundierte Einarbeitung mit besten Perspektiven und einem hohen Maß an Gestaltungsfreiheit
- einen Firmenwagen, -laptop und -smartphone zur privaten Mitnutzung
- 30 Urlaubstage
- ein attraktives Gehalt und vermögenswirksame Leistungen mit Altersvorsorge

Wir freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe des Stellencodes **HK68VB**.

**Wir schaffen
Klima für
Lebensräume.**

Hans Kaut GmbH & Co.

Hölker Feld 6-8
42279 Wuppertal
www.kaut-hitachi.de

Ansprechpartnerin:
Janina Kreys
E-Mail: hk.jobs@kaut.de