

**SOMETIMES  
PERFORMING...**

**SOMETIMES IN  
THE BACKGROUND...**

**ALWAYS MAKING  
A DIFFERENCE.**

**#ALWAYSORANGE**

Unser Vertriebsteam sucht Verstärkung als

## **Sales Engineer (m/w) Region Stuttgart**

### Was wir Ihnen bieten:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem modernen wachsenden Unternehmen
- Eine sorgfältige Einarbeitung
- Ein technologisch spannendes und innovatives Umfeld
- Entwicklungsperspektiven in einem erfolgreichen und international tätigem Unternehmen
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven Vergütung

### Ihre Aufgaben:

- Erkennung, Entwicklung und Akquise von Neu- und Bestandskunden
- Identifikation neuer Marktpotentiale
- Analyse von Kundenanforderungen
- Angebotskalkulation und Angebotserstellung in Abstimmung mit dem Innendienst
- Technische Kundenberatung telefonisch und vor Ort
- Durchsetzung der Vertriebsziele wie Marktdurchdringung, Zielerreichung und Kundenzufriedenheit
- Betreuung der Kunden während der gesamten Vertragslaufzeit
- After Sales Service

### Ihr Profil:

- Technische Ausbildung, ggf. technisches Studium
- Kenntnisse in der Kälte- und Klimatechnik und / oder Kenntnisse der Elektrotechnik
- Mind. 2-jährige Erfahrung im technischen Vertrieb, wünschenswert in vergleichbarer Position, aber nicht zwingend erforderlich
- Kenntnisse der englischen Sprache
- Reisebereitschaft in Ihrem Vertriebsgebiet
- Kommunikativ und kundenorientiert

Sollten Sie Interesse an dieser abwechslungsreichen Tätigkeit in einem erfolgreichen, innovativen und etablierten Unternehmen haben, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des nächstmöglichen Eintrittstermins – online oder per E-Mail an [hr@aggreko.de](mailto:hr@aggreko.de)

<https://www.aggreko.com/de-de/careers>